

JUNIOR GROWTH ANALYST

Sobre Izo

En IZO creemos que cada experiencia es una oportunidad para hacer feliz a alguien, por eso logramos que nuestros clientes se diferencien de sus competidores generando vínculos emocionales a través de la Experiencia de Cliente, cuidando al detalle cada una de las interacciones de los usuarios con las marcas, los productos y las empresas.

Somos la consultora líder en Proyectos de Customer Experience y de Employee Experience, con más de 20 años de trayectoria. El Grupo Izo es un referente en el mercado de España y Latinoamérica con presencia y actuación a nivel internacional.

- Nuestro lema: “Flexibilidad y Responsabilidad”
- Nuestra carácter: Trabajamos duro con energía y pasión por lo que hacemos.
- Nuestro aspecto: Siempre estamos sonriendo y vemos el lado positivo de todo.
- Nuestra virtud: Nos arremangamos sin importar nuestra posición y nivel.
- Nuestra misión: Superarnos día a día, para lograr nuestra mejor versión.

¿Qué estamos buscando?

El equipo de Growth Marketing de Izo estamos buscando un **Junior Growth Analyst** de primer nivel, para que nos ayude a incrementar la captación de nuestros leads, oportunidades y generación de clientes en nuestras diferentes Líneas de Negocio de las diferentes regiones.

¿Estás obsesionado con el crecimiento ágil? ¿Buscas una experiencia desafiante en una empresa referente del mercado de la Experiencia de Cliente? ¿Quieres contribuir a la construcción de los *Growth Products & Services* que más demanda el mercado? ¡Te estamos buscando!

¿Qué esperamos de ti?

Reportarás directamente a nuestro Growth Manager. Tus principales responsabilidades serán:

- Dar soporte en la ejecución de los diferentes proyectos de Growth Hacking de las diferentes líneas de negocio de Izo.
- Desarrollo de las campañas del Plan de Marketing de los productos y servicios de Izo: Apoyo en el diseño, ejecución, seguimiento y análisis.
- Ejecución de campañas de captación a través de nuestros canales orgánicos y de pago: Diseño de creatividades, test A/B, desarrollo y reporting de campañas.
- Implementación de mejoras en los procesos para optimizar el funnel de Growth Hacking. Mantener una actitud de testeo constante, queremos que experimentes.
- Impulsar constantemente la búsqueda de nuevos canales, ampliando nuestro alcance actual y optimizando el rendimiento de cada canal.
- Comprender el ciclo de vida de nuestros leads y clientes e identificar oportunidades de crecimiento y optimización. Hacer informe sobre resultados y acciones más eficaces.
- Gestionar el presupuesto disponible para las herramientas que necesitas para activar las acciones, así como para las campañas SEM.

¿Qué habilidades o conocimientos necesitas tener?

- Tener pensamiento crítico y gran capacidad de resolución de problemas de forma autónoma.
- *Growth Hacking Mindset* >> Obsesión por el crecimiento y la escalabilidad.
- La capacidad de gestionar múltiples tareas al mismo tiempo.
- Eres una persona organizada y automotivada.
- Gran comunicador y creativo que está cómodo trayendo nuevas ideas a la palestra.
- Eres capaz de trabajar tanto en equipo como de forma independiente.
- Mucha atención a los detalles con mentalidad emprendedora y proactiva.
- Orientación hacia los objetivos y los deadlines establecidos.
- Manejo de herramientas: Google Analytics, Adwords, Business Manager, SEO, Excel avanzado.

Sería ideal que:

- Licenciatura, Diplomatura o Grado en Comunicación / Marketing / Publicidad / PR.
- Experiencia laboral previa en Growth Hacking o Marketing Digital (0 - 2 años).
- Experiencia en la gestión de productos digitales.
- Se valorará el conocimiento de herramientas de automatización de Marketing, Wordpress, CRM (Zoho).
- Se valorarán conocimientos sobre diseño y programación.
- Conocimientos previos de Customer Experience.
- Dominio del inglés avanzado.

¿Que te ofrecemos?

- Incorporación inmediata en contrato indefinido a jornada completa.
- Contrato de teletrabajo / trabajo en remoto por tiempo indefinido.
- El mejor entorno de teletrabajo: flexibilidad horaria, un ambiente digital increíble.
- La posibilidad de trabajar desde donde quieras o lo necesites.
- Salario en función de tu experiencia.
- Proyección laboral: nos gustaría crecer contigo y que tú crecieras con nosotros.
- ¡Voz y Voto! Nos encanta la gente que opina, sugiere mejoras, propone soluciones creativas. ¡Aquí escuchamos DE VERDAD a todo el mundo!

Si crees que encajas con estos valores, ¡estamos deseando conocerte!

En Izo creemos que la diversidad añade un valor increíble a nuestros equipos, nuestros servicios y nuestra cultura. Sabemos que las mejores ideas y soluciones surgen al reunir a personas de todo el mundo y al fomentar una cultura de inclusión en la que todos se sienten escuchados y tienen la oportunidad de tener un impacto real. Por eso nos comprometemos a ofrecer igualdad de oportunidades a los talentos de todos los orígenes.

¿Quieres echar un vistazo a cómo es trabajar en Izo? [¡Síguenos en LinkedIn!](#)